FORMATO PARA PRESENTAR LOS PROYECTOS POR EQUIPO									
1 Equipo:	No. 2								
2 Nombre de	Guillermo José Martin Custodio Madrigal Jorge Abel Aderna Alica								
los integrantes del equipo:	 Jorge Abel Adorno Alias Rosa Isela Hernández Hernández 								
dei equipo.	Yovani Pérez López								
	Luis Fernando Jiménez Díaz								
3 Asignaturas	Presupuesto gubernamental								
que imparten:									
4 Nombre del	"Abasteciendo con calidad"								
proyecto:									
5	Nuestro proyecto se centró en analizar la situación actual de								
Presentación:	la Central de Abasto. Descubrimos un centro de vital								
	importancia para la ciudad, responsable del suministro de								
	alimentos, pero que enfrenta graves problemas que								
	comprometen su eficiencia y sostenibilidad. El problema								
	principal que identificamos es la desconexión entre la								
	necesidad de abastecer productos de calidad y una								
	administración presupuestaria deficiente. Esto plantea una								
	pregunta crítica: ¿cómo es posible que un lugar que maneja								
	toneladas de alimentos frescos diariamente enfrente								
	problemas de desperdicio, merma y carencia de								
	infraestructura básica?								
	La falta de inversión en infraestructura moderna afecta								
	·								
	, ,								
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,								
	,								
	los consumidores. La administración presupuestaria prioriza								
	lo urgente sobre lo importante. Se destinan recursos a								
	limpieza reactiva en lugar de invertir en sistemas preventivos								
	de gestión de residuos, separación y reciclaje que generarían								
	ahorros a largo plazo. La falta de presupuesto para tecnología								
	mantiene las transacciones en efectivo y papel, lo que limita								
	la trazabilidad, fomenta la informalidad y complica la								
	administración fiscal. Encontramos una paradoja crítica: la								
	Central de Abasto, diseñada para garantizar el								
	directamente la calidad de los productos. Observamos cómo mercancía en excelente estado se almacena en el suelo o en empaques inadecuados, expuesta al calor y la contaminación debido a la insuficiencia de cámaras de refrigeración y almacenes adecuados. La ausencia de un sistema eficiente de manejo postcosecha genera pérdidas económicas significativas para los locatarios y incrementa los costos para los consumidores. La administración presupuestaria prioriza lo urgente sobre lo importante. Se destinan recursos a limpieza reactiva en lugar de invertir en sistemas preventivos de gestión de residuos, separación y reciclaje que generarían ahorros a largo plazo. La falta de presupuesto para tecnología mantiene las transacciones en efectivo y papel, lo que limita la trazabilidad, fomenta la informalidad y complica la administración fiscal. Encontramos una paradoja crítica: la								

6 Objetivo:	abastecimiento con calidad, está limitada por una gestión presupuestaria que no asigna recursos a soluciones estructurales. Esta realidad afecta diariamente a productores, transportistas, locatarios y consumidores. Nuestro proyecto busca analizar esta problemática y proponer soluciones viables para resolverla. Implementar un plan de acción que promueva calidad, limpieza, higiene y orden en cuanto a los productos que se							
	venden como para las personas que los ofrecen, con el objetivo de crear confianza e incentivar al consumo saludable de todos los productos que la central de abastos nos ofrece y apoyar a la venta local, además de evitar enfermedades, problemas viales, de seguridad, ambiental y social en el que como sociedad los beneficios abarquen a gran escala.							
7 Tiempo de	6 meses							
realización:	(4) Dronorpoión							
La metodología seleccionada	(1) Preparación (2) Desarrollo y							
para trabajar el	(2) Desarrollo y (3) Comunicación.							
proyecto se	(o) Comunicación.							
divide en tres								
fases:								
	8 Fase de Preparación							
8.1Identificar los temas de aprendizaje que saben y los que no saben.	Al comenzar con el proyecto de la Central de Abastos, lo primero que hicimos como equipo fue sentarnos a hacer una lluvia de ideas para nuestro conocimiento. Fue un ejercicio muy honesto y revelador que nos ayudó a entender sobre qué teníamos bases sólidas y en qué áreas estábamos prácticamente en cero. Esto nos permitió distribuir las tareas de manera más inteligente y enfocar nuestra investigación en llenar esos vacíos.							
	Lo que ya sabíamos, (Nuestros Puntos Fuertes).							
	· Concepto General: Sabíamos que una Central de Abastos es un mercado mayorista enorme, el principal de una ciudad o región. Tenía claro que ahí llegaban camiones de productos directamente del campo y que los comerciantes (de puestos de mercado, restaurantes, etc.) iban a comprar allí.							
	· Ventaja de Precios: Entendíamos, en teoría, que al comprar por volumen y eliminar intermediarios, los precios eran más bajos que en un supermercado tradicional.							

- · Diversidad de Productos: Estábamos conscientes de que no solo se vendían frutas y verduras, sino también productos cárnicos, pescados, mariscos y abarrotes.
- · Logística Básica: Sabíamos que operaba en horarios nocturnos y madrugadas, lo que implicaba una complejidad logística para abastecer a la ciudad a tiempo para el inicio de la jornada comercial.

Lo que no sabíamos, (Nuestras Áreas de Oportunidad).

- · La Cadena de Valor Específica: No conocíamos el viaje exacto de un producto. ¿Cuántos intermediarios hay realmente desde el campesino hasta el puesto del mercado? ¿Cómo se fijan los precios en cada eslabón?.
- · La Gestión y Administración: Ignorábamos completamente cómo se gestiona un espacio tan vasto. ¿Quién es el dueño? ¿Es del gobierno? ¿Cómo se asignan los espacios a los locatarios? ¿Qué reglas internas siguen?
- · Los Desafíos Operativos: Teníamos poca idea de los problemas reales que enfrentan a diario: temas de refrigeración, mermas (pérdida de producto), manejo de residuos, tráfico, seguridad y la llamada "economía informal" dentro de la misma central.
- · El Impacto Económico Real: No dimensionábamos su verdadero peso en la economía local. ¿Qué porcentaje de los alimentos de la ciudad pasan por ahí? ¿Qué volumen de dinero mueve diariamente?
- · La Tecnología Implementada: Asumíamos que todo se manejaba de manera tradicional, con cuadernos y dinero en efectivo. No sabíamos si existían sistemas de gestión, pagos digitales o rastreo de mercancías.
- 8.2.-Realizar una lluvia de ideas en la que se plantea la solución al problema.
- Con respecto a el problema del caos vial y accesos congestionados podríamos emplear un sistema de horarios de entrada para los proveedores grandes.
- Señalización clara y moderna que indique zonas de carga y de descarga, además de indicar áreas específicas de los productos clasificándolos de acuerdo a si son productos que necesiten refrigeración, zonas cálidas, etc.
- En cuanto a la falta de digitalización y comercio electrónico sería desarrollar una plataforma web como un directorio de locatarios para conocer precios y la

variedad de productos que estén disponibles lo cual incentiva también a la publicidad de estos productos.

- Estación de clasificación de basura orgánica e inorgánica.
- Implementar el trueque verde que se basa en que los locatarios intercambian cierta cantidad de cartón o plástico por productos de limpieza e insumos.
- Establecer contenedores donde se promueva la recolección de tapas para ayudar a niños con Cáncer.
- Que se destine un poco de los recursos en infraestructura y mejora de toda el área y puestos.
- Gestionar con el gobierno un programa de renovación de puestos, con mejores materiales y ventilación.
- Para que exista control en cuanto a los productos, sería contratar personal capacitado para cumplir con los protocolos de salud e higiene.
- Proporcionarles a las personas artículos indispensables para sus puestos físicos, incluso uniformes para continuar con el abastecimiento de los productos que venden.

8.3.-Hacer una planeación paso a paso y por escrito.



8.4.-Asignar tareas a cada miembro del equipo para encontrar la solución al problema.

Al ser cuatro miembros se podría dividir de la siguiente manera:

Coodinador: Responsable de supervisar el avance del proyecto, mantener comunicación entre los miembros, asegurar cumplimiento de plazos y presentación de resultados.

Analista: Responsable de diagnosticar y proponer mejoras en logística, infraestructura, movilidad interna y gestión de espacios.

Gestión comercial: Responsable de analizar los aspectos económicos y financieros de la central, incluyendo informalidad, costos, competitividad y modelo de negocio.

Relación con usuarios: Responsable de levantar información sobre condiciones laborales, seguridad, necesidades de los usuarios y relaciones entre actores (productores, vendedores, compradores).

Evaluador del medio ambiente: Responsable de analizar el impacto ambiental de la central y diseñar soluciones sostenibles.

8.5.Fundamentar las acciones que van a realizar en base a la información obtenida.

Posterior a recaudar información de la central de abastos de la ciudad de Villahermosa, es importante basar las acciones a realizar con un fundamento que respete de cierta forma la misión, visión y valores para las que fue creado este ente público.

Las centrales de abasto han sido creadas para objetivos precisos y realmente juegan un papel importante en cuanto a que es un ente que está relacionado a la alimentación, salud y trabajo para todos los mexicanos, por ello es que es tan importante que en nuestro estado de Tabasco tenga instalaciones de calidad, higiene y se lleve un control con respecto a los vendedores que desde tiempos atrás contribuyen a la economía, a las actividades primarias del campo, siendo además muestra de la gastronomía, flora y fauna de nuestra región, de acuerdo a la Dirección general del servicio de información agroalimentaria y pesquera (2016):

Las centrales de abasto son unidades comerciales de distribución de productos alimenticios, que proporcionan a la población servicios de abastecimiento de productos básicos al mayoreo, sus instalaciones permiten concentrar los productos provenientes de diferentes centros de producción, para surtir de éstos a los comerciantes especializados.

A través de las centrales de abasto y de los mercados al mayoreo se distribuye 70% de la producción agropecuaria nacional, promoviendo una mayor vinculación con los productores primarios, hacen llegar los alimentos a más de un millón 220 mil establecimientos minoristas y garantizan productos frescos para una alimentación suficiente, sana, variada y a precios bajos.

Dan valor agregado a los productos por medio del acopio, limpieza, selección, empaque, etiquetado, transporte, conservación y comercialización. En ellos operan aproximadamente 52 mil comerciantes y

generan alrededor de un millón 850 mil empleos directos, además de los temporales e indirectos.

Como tal las centrales de abasto deben mantener esta descripción y de manera particular en la central de abastos de la ciudad de Villahermosa y conservar negligencia de todos esos productos que consumimos ya que los resultados serían sanos al destinar recursos a la infraestructura y cuidado de los alimentos, entre otros factores sumamente importantes que lleguen a este ente como acción social.

8.6.-Recursos:

Aguí se contemplan los libros, las revistas, las computadoras, hojas, las los bolígrafos, los espacios, las impresiones, las pastas. los consumibles, los materiales, las comidas, las bebidas, los transportes, las llamadas telefónicas. el uso del internet, el tiempo aire del celular, los costos de envió, las impresiones y lo que los equipos consideren pertinentes, de acuerdo con la naturaleza de su proyecto.

Laptops, Páginas web confiables y relacionadas al gobierno, herramientas digitales como Canva, inteligencia artificial, internet, transporte, datos y megas para los teléfonos, impresiones, teléfonos.

Dra. María Teresa Pantoja Sánchez. Sólo para fines educativos.

8.7 Elaborar un		1	1		1	ı	1				
_		PLAN DE ACCIÓN									
plan de acción.	FASES	ACTIVIDAD No.	DESCRIPCIÓN DEL TEMA DE INVESTIGACIÓN		EJECUSIÓI FINAL	DURACIÓN	ESPONSABLI	ESTATUS	OBSERVACIÓN		
		Identificación y elección d empresa con la problemáti 1 Planteamiento claro de identificación de	de la Se identifico la entidad en la ciudad de villahermosa y para i a realizar una visitar y ver mas de fondo laas problematicas. Se planteo unas posibles	*********		Una semana		concluido	Se determino la empresa para e desarrollo de la investigación, considerando los tiempos y la infomarción alcance. Se determino la problemática detectada en la empresa, la cua se describe claramente con los integrantes del grupo de integrantes del grupo de		
	N O	solución y pos	whaattsap oon el fin de	-					investigación.		
	PREPARACIÓN			na	1	Dos semana Una semana		concluido	Se determino los antecedentes hisoticos de la empresa para conocer bien el objeto de estudio Página 3		
10.9La	Referencias apa 7										
bibliografía	Dirrecciòn general del servicio de informaciòn agroalimentaria										
consultada	y pesquera (2016). Las centrales de abasto y los mercados mayoristas en Mèxico. Gobierno de Mèxico. https://www.gob.mx/agricultura%7Cdgsiap/es/articulos/las-centrales-de-abasto-y-los-mercados-mayoristas-en-mexico										
Anexos	Å	Anexo 1.pdf	Anexo 2.pdf								